経営比較分析表(令和5年度決算)

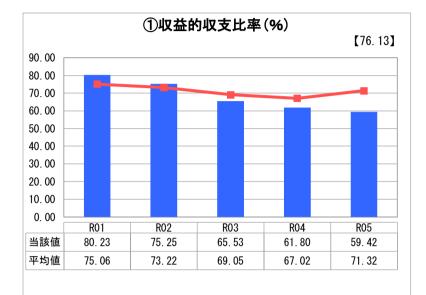
北海道 足客町

| 業務名 | 業種名 | 事業名 | 類似団体区分 | 管理者の情報 |
|-----------|-------------|--------|--------------------------------|--------|
| 法非適用 | 水道事業 | 簡易水道事業 | D4 | 非設置 |
| 資金不足比率(%) | 自己資本構成比率(%) | 普及率(%) | 1か月20m ³ 当たり家庭料金(円) | |

2.66

| 人口(人) | 面積(km²) | 人口密度(人/km²) |
|-----------|-------------|---------------|
| 6, 172 | 1, 408. 04 | 4. 38 |
| 現在給水人口(人) | 給水区域面積(km²) | 給水人口密度(人/km²) |
| 160 | 4. 50 | 35. 56 |

1. 経営の健全性・効率性

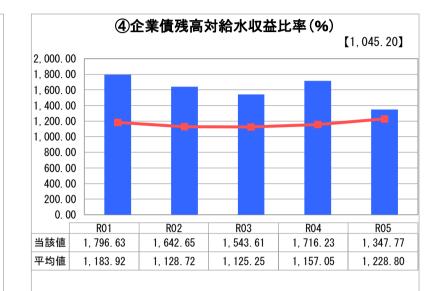


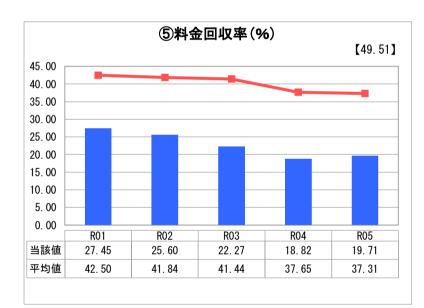
該当数値なし

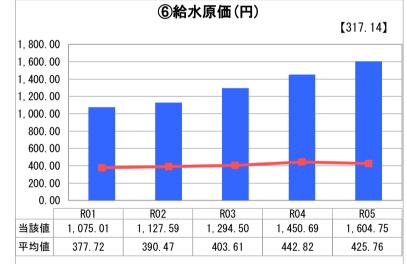


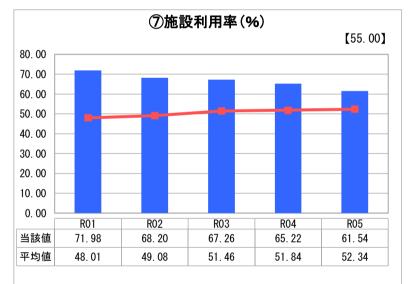
4, 611

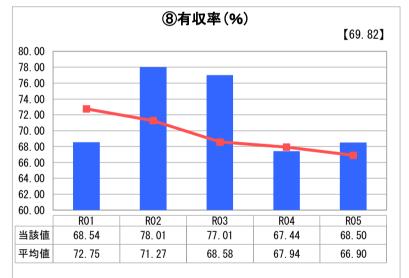








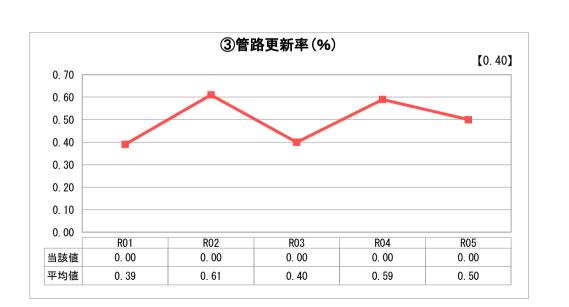




2. 老朽化の状況







グラフ凡例

- 当該団体値(当該値)
- 類似団体平均値(平均値)
- 【】 令和5年度全国平均

分析欄

1. 経営の健全性・効率性について

①給水人口及び年間配水量減少により総収益が減少 且つ令和3年度から償還が始まった起債により地方債 償還額が増加し、収益的収支比率は前年度から引き続 き減少し平均を下回っております。

④本年度は給水収益が増加し、事業債・過疎債(辺地)が減少したため、企業債残高対給水収益比率は平均を上回りつつも前年度より減少した結果となりました。今後、施設の老朽化に伴う更新等も予想されるため比率が高くなることが想定されます。

⑤給水収益が増加したため、料金回収率はわずかに 増加しましたが給水人口減少に伴う年間総有収水量の 減少により前年度同様2割を切っている状況です。

⑥給水原価については年間総有収水量の減少により年々増加傾向にあります。給水人口の減少を鑑みれば、ほぼミニマムコストでの運営となっています。給水原価の高止まりは管路延長に対し給水人口が少ない本町の地理的要因によるものが大ですが、今後もより一層の経費抑制を検討していかなければなりません。

一層の経資抑制を検討していかなければなりません。⑦施設利用率は平均と比較して高い状況にあり保有している施設を有効に利用していると言えます。

⑧有収率は令和2年度に比較的大規模な潜在的漏水を改善したことにより一時的に上昇しましたが令和3年度の77.01%から令和5年度の68.50%へと8.51ポイント減少しました。低下の要因は管路の老朽化による漏水で料金収入の対象とならなかった水量が増加したのではないかと推測され、対策として計画的に漏水調査を行い、有収率向上に努めていきます。漏水は無駄なコストに直結するため、今後も引き続き遠隔監視装置を活用し、早期発見に努めます。

2. 老朽化の状況について

管路の老朽化は年々進んでおりますが、収支的に 更新する財源は乏しいため、現在遠隔監視装置を活 用した給水管理、漏水対策を行っています。よって 管路更新率は前年度に引き続き0.0%となっており ますが、地域的にも将来給水人口がゼロになると想 定される部分もあるため、長期的な視点での管路更 新を検討しなければなりません。

全体総括

類似団体平均と比較すれば経営状況は平均的といえますが、決して良好な経営状況ではありません。しかし、地理的要因や給水人口の動向から今後劇的に改善することも困難であり、利用者の利便性を最低限確保する持続可能な経営が必要となっています。引き続き経費削減、収益率の向上に取り組むとともに、廃止、統合を含めた長期的な経営戦略を構築していくことが必須となっています。